DARE to B2B · 企业 AI 化落地合作备忘录

双方合作一页纸方案　从节点 0 诊断到工程闭环 · 守住商业与法律责任底线

一、 核心共识：为什么实体企业不能“直接买大模型”？

买方中立立场 · 绝不代理算力与黑盒软件

在真实的 B2B 产业场景中，AI 落地推不动，**90% 不是算法不够聪明，而是「节点 0」严重欠账**（商品未消除同物异名、业务隐性规则未公式化）。更致命的是**商业与法定责任不对称**：大模型进不了法庭也坐不了牢，一旦报价错算或危化品调度失误，损失全由企业承担。因此，中国产业领军企业（京东工业、震坤行、密尔克卫等）**全部止步于 Level 2 辅助定位**。我们的使命是协助企业决策者先设防断点、理顺节点 0，再用最小成本切入真实高价值场景。

二、 三阶梯务实合作体系（小步快跑 · 结果对赌 · 绝不冒进）

阶梯 0 · 轻量破局首选

【节点 0 诊断会】

¥4,800 ~~¥9,800~~

对象：企业一把手 / 核心业务负责人
形式：90 分钟线上 1 对 1 深度定尺诊断

核心交付物：
- 3 天内出具 3 页《首个 AI 场景判定书》
- 明确判定第 1 刀切在哪里（或劝退坚决不切）
- **特别权益：两周内升级共创营 100% 全额抵扣**

阶梯 1 · 组织认知对齐

【决策层 1 天共创营】

¥28,000 ~~¥48,000~~

对象：业务、财务、法务、IT 核心班子
形式：1 天（6小时）高管线下闭门工作坊

核心交付物：
- 破除管理层与技术外包间的信息不对称
- 全员签署《AI 落地责任边界与容错协议》
- 现场钉死单笔容错止损线与终审自然人签字位

阶梯 2 · 深度落地陪跑

【场景试点与生态交付】

里程碑阶梯对赌

周期：3~6 个月敏捷驻场辅导
联合：前端诊断标准 + 生态重型工程集成

核心交付物：
- 节点 0 高频物料主数据清洗与语义库沉淀
- 部署形式化规则守门器与生产 30 秒回滚开关
- **硬指标对赌**：差错率下降 %、培训工时减半

三、 商业履约纪律与合作保障

落地“三不原则”与法定安全气囊

- **不推销通用大模型**：坚决防止企业花数百万买“每天都在胡说八道的通宵校对累赘”；
- **不交出终审发布权**：核心财务付款、对外正式发货工单，必须有持证自然人点击复核；
- **30 秒物理级回滚**：建立生产级旁路开关，模型推理一旦发生偏离，30 秒内切回人工模式。

银行 / 商会 / 产业联盟 赋能专场

- **针对对公 VIP 客户**：联合开设 60 分钟企业家闭门实战沙龙，助力实体企业科技转型；
- **零合规风险**：零商业提成、零银行客户数据接触，纯粹作为对公客户数字化的专业增值；
- **生态伙伴共建**：与行业领军工程交付伙伴深度协同，轻量诊断与重型工程优势互补。

即刻启动您的首个场景轻量诊断

官方落地平台：https://daretob2b.com · 12 项准备度在线自测即时可用

申飞 微信直连：trafly（备注：一页纸合作 / 节点0）

首批内测限 5 位 · 申飞本人 24 小时内直接对接日程